

ABSTRAK

Skripsi yang berjudul “Analisis Kelayakan Bisnis Efisiensi Dalam Meningkatkan Pendapatan Usaha Pedagang (Pedagang Buah Menetap dan Semi Menetap di Pasar Ngemplak Kabupaten Tulungagung) ” ini ditulis oleh Cinda Fitaria, NIM 12402173311, Jurusan Ekonomi Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam, Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Tulungagung, Dosen Pembimbing Dr. Binti Nur Asiyah, M. Si.

Pendapatan usaha pedagang buah menetap dan pedagang buah semi menetap dalam kondisi fluktuatif cenderung rendah. Oleh karenanya penelitian ini akan membahas terkait : (1) Bagaimana proses kelayakan bisnis pedagang buah menetap/kios dan semi menetap/mobil pick up di Pasar Ngemplak Kabupaten Tulungagung? (2) Bagaimana cara menciptakan efisiensi pedagang buah menetap/kios dan semi menetap/mobil pick up di Pasar Ngemplak Kabupaten Tulungagung? (3) Bagaimana implementasi pengelolaan usaha, meningkatkan efisiensi dalam meningkatkan pendapatan usaha pedagang buah semi menetap/kios dan semi menetap/mobil pick up di Pasar Ngemplak Kabupaten Tulungagung?

Pendekatan penelitian ini adalah pendekatan kualitatif deskriptif dan jenis penelitian adalah penelitian studi kasus. Proses pengambilan data menggunakan wawancara, observasi dan dokumentasi. Dalam menganalisis data, peneliti menggunakan analisis reduksi data, penyajian data, dan penarikan kesimpulan. Sedangkan untuk menguji keabsahan data peneliti ini menggunakan triangulasi dengan sumber.

Hasil Penelitian adalah: (1) proses kelayakan bisnis pedagang buah menetap/kios dan semi menetap/mobil pick up memiliki cara unik dan berbeda dengan menciptakan loyalitas dan kepuasan konsumen seperti menjaga komunikasi yang baik dan ramah. Pedagang juga menanamkan nilai kejujuran dalam berdagang dengan demikian akan membuat konsumen tetap berlangganan dan memberikan keuntungan tersendiri bagi kedua belah pihak. (2) cara melakukan efisiensi yang dilakukan pedagang buah menetap/kios dan semi menetap/mobil pick up salah satunya dengan pemilihan lokasi yang strategis tentunya akan memicu keuntungan yang banyak, pedagang juga tidak perlu berpindah-pindah tempat untuk berjualan. Kendala yang sering dihadapi pedagang diantaranya saat musim hujan sepinya pembeli mengakibatkan kualitas buah memburuk bahkan membusuk, untuk meminimalisir hal ini biasanya pedagang memberikan potongan harga kepada pembeli. (3) implementasi kelayakan bisnis dan efisiensi dalam upaya meningkatkan pendapatan bagi pedagang buah salah satunya dengan meningkatkan mutu produk untuk menghadapi persaingan yakni dengan berpikir kreatif untuk mengembangkan usaha tersebut, selalu memperhatikan resiko dan menghadapi secara bijak untuk mencari solusi. Dengan demikian maka akan meningkatkan keuntungan bagi pedagang.

Kata Kunci: Kelayakan bisnis, Efisiensi, Pendapatan

ABSTRACT

The thesis entitled "Analysis of Business Feasibility Efficiency in Increasing Merchants Business Income (Residential and Semi-Resident Fruit Traders in Ngemplak Market, Tulungagung Regency)" was written by Cinda Fitaria, NIM

12402173311, Department of Sharia Economic, Faculty of Economics and Islamic Business, State Islamic Institute (IAIN) Tulungagung, Supervisor Dr. Binti Nur Asiyah, M. Si.

The income of permanent fruit trader and semi-permanent fruit traders in fluctuating conditions tends to be low. Therefore, this research will discuss the following: (1) How is the business feasibility process of permanent and semi permanent fruit traders/pick up trucks in Ngemplak Market, Tulungagung Regency? (2) How to create efficiency for permanent/kiosk and semi-settled fruit traders/pick up car at Ngemplak Market, Tulungagung Regency? (3) How is the implementation of business management, increasing efficiency in increasing the business income of permanent/kiosk and semi-settled fruit traders/pick up car at Ngemplak Market, Tulungagung Regency?

This research approach is a description qualitative approach and the type of research is a case study research. The process of collecting data using interviews, observation and documentation. In analyzing the data, researchers used data reduction analysis, data presentation, and drawing conclusions. Meanwhile, to test the validity of the data, this researcher used triangulation with the source.

The result of the study are: (1) the business feasibility process of permanent/kiosk and semi- settled fruit traders/pick up cars has a unique and different way of creating customer loyalty and satisfaction, such as maintaining good and friendly communication. Traders also instill the value of honesty in trading, thereby keeping consumers subscribed and providing benefits for both parties. (2) the way to do efficiency is carried out by permanent/kiosk and semi settled fruit traders/pick up cars, one of which is by choosing a strategic location which will certainly trigger a lot of profit, traders also do not need to move places to sell. Obstacles that are often faced by traders include during the lonely rainy season the buyers cause the quality of the fruit to deteriorate and even rot. To minimize this, traders usually give discounts to buyers. (3) implementation of business feasibility and efficiency in an effort to increase income for fruit traders, one of which is by improving product quality to face competition, namely by thinking creatively to develop the business, always paying attention to risks and facing wisely to find solutions. Thus it will increase profits for traders.

Keywords: business feasibility, efficiency, income