

BAB VI

PENUTUP

A. Kesimpulan

Dengan melakukan analisis biaya volume laba sebagai alat perencanaan laba, maka ada beberapa hal yang perlu dilakukan . Maka, berdasarkan hasil penelitian dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Hasil penelitian menunjukkan bahwa, UMKM Jamu Bubuk Sari Alam menginginkan laba sebesar 5%. Dalam analisis yaang dilakukan menggunakan data dari tahun 2018- 2020, dapat diketahui bahwa pada tahun 2020 laba yang dihasilkan tidak memenuhi target yang dinginkan oleh UMKM Jamu Bubuk Sari Alam Trenggalek.
2. Pada tahun 2018 hasil analisis menunjukkan nilai *contribution margin ratio* sebesar 50,94%, *Break Even Point* sebesar Rp 2.267.128 dengan jumlah unit 369, dan *margin of safety* Rp 22,022.872 dengan rasio 90,67%. Jadi dapat disimpulkan bahwa UMKM Jamu Bubuk Sari Alam tidak dalam kondisi berbahaya atau dalam keadaan untung. Sedangkan untuk laba operasi tahun 2018 sebesar Rp 11.218.500 dan pada tahun ini tidak ada analisis perencanaan laba karena tahun 2018 adalah awal dari berdirinya UMKM Jamu Bubuk Sari Alam Trenggalek.
3. Pada tahun 2019 hasil analisis menunjukkan nilai *contribution margin ratio* sebesar 53,67%, *Break Even Point* sebesar Rp 2.588.053 dengan jumlah unit 453 dan *margin of safety* Rp 86.911.947 dengan rasio 97,10% dengan

laba operasi sebelum analisis sebesar Rp 46.650.000 dan laba operasi setelah analisis sebesar Rp 11.779.500. Jadi dapat disimpulkan bahwa laba yang diperoleh tahun 2019 sudah memenuhi target laba yang direncanakan.

4. Pada tahun 2020 hasil analisis menunjukkan nilai *contribution margin ratio* sebesar 47,40%, *Break Even Point* sebesar Rp 3.058.202 dengan jumlah unit 545 dan margin of safety Rp 69.841.798 dengan rasio 95,80% dengan laba operasi sebelum analisis sebesar Rp 33.108.500 dan laba operasi setelah analisis sebesar Rp 48.982.500. Jadi, dapat disimpulkan bahwa laba yang diperoleh tahun 2020 tidak memenuhi target laba yang direncanakan. Maka untuk memenuhi target laba tersebut, cara yang harus dilakukan yaitu dengan menambah 25% terhadap harga jual masing-masing produk atau meningkatkan volume penjualan menjadi 16.439 unit.

B. Saran

Berdasarkan kesimpulan dari hasil penelitian diatas, maka peneliti memberikan saran sebagai berikut :

1. Bagi Akademisi

Hasil penelitian ini diharapkan kedepannya dapat memperkaya skripsi yang ada di IAIN Tulungagung, oleh karena itu perlu adanya penguatan teori mengenai topik yang ada dalam penelitian ini. Akademisi harus menyediakan referensi baik berupa jurnal atau buku- buku yang terkait dengan penelitian ini sehingga dapat dilakukannya penelitian yang sejenis.

2. Bagi UMKM Jamu Bubuk Sari Alam Trenggalek

Bagi UMKM Jamu Bubuk Sari Alam Trenggalek, peneliti memberikan saran bahwa UMKM ini harus menentukan target laba untuk merencanakan jumlah penjualan dan biaya yang akan dikeluarkan karena kedua hal tersebut berpeengaruh langsung terhadap pencapaian laba usaha. Oleh karena itu, UMKM Jamu Bubuk Sari Alam sebaiknya menggunakan analisis Biaya volume laba kedepannya untuk mencapai target laba yang sudah ditetapkan dengan melakukan perencanaan penjualan dan perencanaan biaya- biaya yang akan dikeluarkan.

3. Bagi peneliti selanjutnya

Penelitian selanjutnya, hendaknya memperhatikan lagi teknik analisis yang digunakan untuk perencanaan laba. Peneliti selanjtnya bisa menambahkan teknik *Operating leverage* untuk mengukur sensitivitas EBIT (*Earnings Before Interests and Taxes*) atau laba usaha perusahaan terhadap penjualannya