

BAB VI

PENUTUP

A. Kesimpulan

1. Efektivitas biaya produksi terhadap harga jual produk mebel di Kecamatan Kandat Kabupaten Kediri

Efektivitas biaya produksi terhadap harga jual ditentukan pada beberapa komponen biaya adalah biaya bahan baku, biaya produksi, biaya transportasi, dan biaya lainnya yang tak terduga. Dalam mempertimbangkan penentuan besaran biaya penjualan, maka perlu kiranya dipertimbangkan dengan matang biaya pengeluaran dan biaya pendapatan, termasuk juga dengan mempertimbangkan biaya transportasi. Dari ketiga mebel yang menjadi objek penelitian ini, yaitu Mebel Indah Jati, UD Meubel Santika, dan UD Citra Mandiri memiliki jawaban yang sama mengenai dengan penentuan konsep penjualan secara umum, yaitu dengan mengacu pada bahan baku dan biaya produksi dan kemudian dibandingkan dengan biaya pemasukan.

2. Faktor-faktor yang menentukan harga jual produk mebel di Kecamatan Kandat Kabupaten Kediri

Faktor yang menentukan harga jual produk mebel, yaitu aspek yang harga jual barang menitik beratkan pada kualitas barang. Sebagaimana kualitas produk yang baik, maka harga jual juga akan semakin mengalami harga yang tinggi. Berhubungan dengan keuntungan yang menjadi target

penjualan, rata-rata keuntungan yang ingin di capai di kisaran 25% dari hasil penjualan.

3. Kendala dan solusi yang dihadapi pelaku usaha produk mebel di Kecamatan Kandat Kabupaten Kediri

Kendala dan solusi yang dihadapi pelaku usaha produk mebel yaitu mengenai modal dan bahan baku. Terkadang bahan baku yang tersedia tidak memenuhi kebutuhan, misalnya saja pemenuhan kebutuhan kayu jati. Terkadang sulit di dapatkan di pasar bebas. Kendala pelaku usaha produk mebel dinilai dari penentuan harga, utamanya berhubungan dengan besaran harga yang dipatok oleh para pesaing. Penetapan harga pesaing juga menjadi sebuah aspek strategis dalam penentuan harga jual dan akibatnya akan menentukan arah persaingan. Solusi yang ditawarkan untuk harga pesaing dalam konteks perdagangan merupakan hal yang wajar, namun dengan catatan yaitu harga yang ditawarkan masih dalam batasan yang wajar dan normal. Sehingga stabilitas harga tetap terjaga, dan permainan harga yang rendah tidak terjadi.

B. Saran

Sesuai dengan hasil penelitian ini maka peneliti memberikan saran, yaitu:

1. Bagi mebel

Mengacu pada kajian yang dilaksanakan, maka penting kiranya bagi usaha industri mebel untuk menentukan harga jual yang stabil, dengan mempertimbangkan keseluruhan biaya produksi dan menentukan target keuntungan yang wajar.

2. Bagi penelitian selanjutnya

Penelitian ini dilaksanakan pada usaha insdutri mebel, maka guna pengembangan penelitian selanjutnya dapat dilaksanakan kajian mengenai pembahasan yang sama namun tentu saja dengan jenis usaha yang berbeda. Selain itu, peneliti juga merekomendasikan agar kajian dalam penelitian ini lebih diperdalam dengan mengkaji penelitian yang serupa dengan berpedoman pada salah satu rumusan masalah untuk dijadikan tema sebuah penelitian.