

## **BAB VI**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Dari apa yang peneliti paparkan dalam bab-bab sebelumnya maka dapat disimpulkan bahwa:

1. Pemberlakuan *membership* berbayar sebagai syarat mendapatkan potongan harga di Toko Hp Dan Cell Mojoroto Kabupaten Kediri dipraktikkan dengan cara menarik biaya pendaftaran sebesar Rp. Rp.25.000.- kepada konsumen yang bersedia bergabung menjadi *member* di toko Hp Dan Cell dan memberikan hak berupa sebuah kartu *member*, keuntungan berupa potongan harga sekitar 20%-30% untuk barang tertentu seperti potongan harga pada Samsung A10s dengan harga normalnya Rp 1.499.000.- menjadi Rp 1.199.000.- dan sejumlah poin yang dapat ditukarkan apabila telah mencapai 50 poin di setiap pembelian.
2. Ditinjau dari Hukum Islam, pemberlakuan di Toko Hp Dan Cell Mojoroto Kabupaten Kediri adalah sah, karena telah memenuhi rukun dan syarat *ju'alah* yaitu para pihak yang melakukan telah dewasa, pekerjaan yang diperjanjikan jelas yaitu dengan mendaftar menjadi *member*, dan upahnya jelas, yaitu mendapat potongan harga dan sejumlah poin.

## B. Saran

Agar praktik pemberlakuan *membership* tetap berjalan dengan dan menjadi lebih baik kedepannya, peneliti memberikan saran:

1. *Membership* di toko Hp Dan Cell hendaknya untuk menjadi lebih baik lagi disini peneliti menyarankan kepada pihak Dan Cell untuk lebih memperhatikan terkait program keanggotaan, fasilitas yang di dapatkan ketika anggota terdaftar menjadi *member* agar tidak terjadi kesalah pahaman antara pihak Dan Cell dan konumen. Dan adil ketika memberikan potongan harga untuk *member* dan bukan *member*.
2. Bagi konsumen, hendaknya lebih aktif bertanya mengenai *member card* yang ada di toko Dan Cell sebelum adanya kesepakatan bergabung menjadi *member* agar tidak ada yang merasa dirugikan dikemudian hari. Diharapkan terlebih dahulu mengetahui dan memahami berbagai informasi mengenai pemberlakuan *membership* ini.