

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL LUAR	i
HALAMAN SAMPUL DALAM	ii
PERSETUJUAN PEMBIMBING	iii
PENGESAHAN PENGUJI.....	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
ABSTRAK.....	xvi
ABSTRACT	xvii
BAB I : PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Penelitian	7
C. Tujuan Penelitian	7
D. Batasan Masalah	8
E. Manfaat Penelitian	8
F. Penegasan Istilah	9
G. Sistematika Penulisan skripsi	11

BAB II : KAJIAN PUSTAKA

A. Penjualan	14
1. Pengertian Penjualan	14
2. Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Penjualan	16
3. Jenis-Jenis Penjualan.....	17
B. Strategi Pemasaran.....	18
1. Strategi.....	18
2. Pemasaran.....	21
3. Strategi Pemasaran	23
C. Inovasi.....	37
1. Pengertian Inovasi.....	37
2. Karakteristik Inovasi	38
3. Tipe-Tipe Inovasi	39
D. Penelitian Terdahulu	40
E. Kerangka Berfikir	50

BAB III : METODE PENELITIAN

A. Pendekatan dan Jenis Penelitian	52
B. Lokasi Penelitian	53
C. Kehadiran Peneliti	54
D. Sumber Data.....	55
E. Teknik Pengumpulan Data.....	56
F. Teknik Analisis Data	57
G. Teknik Keabsahan Data	59

H. Tahap-Tahap Penelitian	62
---------------------------------	----

BAB IV : HASIL PENELITIAN

A. Gambaran Umum Objek Penelitian	64
1. Lokasi Penelitian.....	64
2. Profil Penelitian	65
3. Visi dan Misi Usaha.....	67
4. Tujuan Usaha.....	68
5. Struktur Organisasi	69
B. Paparan Data.....	71
C. Temuan Penelitian	95

BAB V : PEMBAHASAN

A. Segmentasi Pasar Untuk Meningkatkan Penjualan Pada Rumah Coklat Desa Karangan Kecamatan Karangan Trenggalek.....	103
B. Strategi Promosi Untuk Meningkatkan Penjualan Pada Rumah Coklat Desa Karangan Kecamatan Karangan Trenggalek.....	106
C. Strategi Inovasi Untuk Meningkatkan Penjualan Pada Rumah Coklat Desa Karangan Kecamatan Karangan Trenggalek.....	109
D. Strategi Harga Untuk Meningkatkan Penjualan Pada Rumah Coklat Desa Karangan Kecamatan Karangan Trenggalek	112

BAB VI : PENUTUP

A. Kesimpulan.....	114
B. Saran	115

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN