

**STRATEGI PEMASARAN DALAM MENINGKATKAN
VOLUME PENJUALAN
(Studi Kasus Rumah Batik AS Desa Jogomerto Kecamatan
Tanjunganom Kabupaten Nganjuk)**

SKRIPSI



Oleh:

Yulia Nur' Aini
NIM. 12402173360

**JURUSAN EKONOMI SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI BISNIS ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI
TULUNGAGUNG
JANUARI 2022**

**STRATEGI PEMASARAN DALAM MENINGKATKAN
VOLUME PENJUALAN
(Studi Kasus Rumah Batik AS Desa Jogomerto Kecamatan
Tanjunganom Kabupaten Nganjuk)**

SKRIPSI

Diajukan Kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Guna
Memperoleh Gelar Sarjana dalam Keilmuan
Ekonomi Syariah



Oleh:

Yulia Nur' Aini
NIM. 12402173360

**JURUSAN EKONOMI SYARIAH
FAKULTAS EKONOMI BISNIS ISLAM
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI
TULUNGAGUNG
JANUARI 2022**

LEMBAR PERSETUJUAN

Skripsi dengan judul “Teori Strategi Pemasaran Produk Dalam Meningkatkan Volume Penjualan (Studi Kasus Rumah Batik AS Desa Jogomerto Kecamatan Tanjunganom Kabupaten Nganjuk)”. Yang ditulis oleh Yulia Nur’ Aini, NIM 12402173360 ini telah diperiksa dan disetujui, serta layak diujikan.

Tulungagung, 31 Desember 2021

Pembimbing,



Dr. Qomarul Huda, M.Ag.
NIP. 197304142003121003

Mengetahui.

Ketua jurusan ekonomi syariah



Dr. Muhammad Aswad, M.A.
NIP. 197506142008011009

PENGESAHAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul “Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan Volume Penjualan (Studi Kasus Rumah Batik AS Desa Jogomerto Kecamatan Tanjunganom Kabupaten Nganjuk)” yang ditulis oleh Yulia Nur’ Aini, NIM 12402173360 ini telah dipertahankan di depan dewan penguji pada :

Tanggal: 6 Bulan: Januari Tahun: 2022 dan telah dinyatakan diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar sarjana keilmuan Ekonomi Syariah.

Dewan Penguji

Ketua/Peunguji:

Dr. Oomarul Huda, M.Ag.

NIP. 197304142003121003

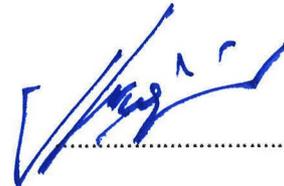
Tanda Tangan



Penguju Utama:

Dr. Kutbuddin Aibak, S.Ag., M.H.I

NIP. 197707242003121006



Ketua/Peunguji:

Labib Muzaki Sobir, S.Hum., M.Pd.I

NIDN. 2016048005



Mengesahkan,
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam



Dr. H. Dede Nurohman, M.Ag.
NIP. 19711218 2002121 003

Lampiran 5 :

SURAT PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : Yulia Nur' Aini

NIM : 12402173360

Jurusan : Ekonomi Syariah

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Semester : IX (Sembilan)

menyatakan bahwa **skripsi** dengan judul “Strategi Pemasaran dalam Meningkatkan Volume Penjualan (Studi Kasus Rumah Batik AS Desa Jogomerto Kecamatan Tanjunganom Kabupaten Nganjuk)” ini secara keseluruhan adalah hasil penelitian/karya saya sendiri, kecuali pada bagian-bagian yang dirujuk sumbernya. Jika di kemudian hari terbukti bukan karya sendiri, maka saya siap ditindak sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Tulungagung, 31 Desember 2021



Yulia Nur' Aini

NIM. 12402173360



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI TULUNGAGUNG
UPT PUSAT PERPUSTAKAAN

Jalan Mayor Sujadi Timur Nomor 46 Tulungagung - Jawa Timur 66221
Telepon (0355) 321513, 321656 Faximile (0355) 321656
Website : <http://iain-tulungagung.ac.id>

SURAT PERNYATAAN KESEDIAAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : YULIA NUR AINI
NIM : 12902173360
Jurusan : EKONOMI SYARIAH
Fakultas : FEBI
Jenis Karya Ilmiah : SKRIPSI

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right) kepada Pusat Perpustakaan IAIN Tulungagung atas karya ilmiah saya berupa (SKRIPSI) yang berjudul:

Strategi Pemasaran Dalam Meningkatkan
Volume Penjualan (Studi Kasus Rumah Batik AS
Desa Jogomerto Kecamatan Tanjunganom Kabupaten
Nganjuk)

Dengan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif ini Pusat Perpustakaan IAIN Tulungagung berhak menyimpan, alih media/format, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Tulungagung, 18 Februari 2022
Yang Menyatakan,



YULIA NUR AINI