ABSTRAK

Skripsi dengan judul "Strategi Penjualan Menggunakan Sistem Lelang Untuk Meningkatkan Produktivitas Kerja Pada Konveksi CV Tri Dewa Nusantara Kecamatan Pagerwojo Tulungagung" ini ditulis oleh Reni Susiani dengan NIM. 12402173430, Pembimbing Mochamad Chobir Sirod M. Pd. I

Penelitian ini dilatar belakangi oleh semakin banyaknya perubahan di lingkungan usaha yang semakin kompetitif dan semakin banyaknya persaingan bisnis yang semakin ketat, maka pada setiap perusahaan dituntut untuk lebih memperhatikan strategi yang digunakan dalam menjalankan usahanya. Setiap perusahaan harus memiliki strategi penjualan yang tepat dan efektif agar tujuan perusahaan dapat tercapai.

Fokus penelitian ini yaitu: 1) Bagaimana strategi penjualan menggunakan sistem lelang yang dilakukan konveksi CV Tri Dewa Nusantara Kecamatan Pagerwojo Tulungagung Dalam Meningkatkan Produktivitas Kerja? 2) Bagaimana kendala yang dihadapi dan solusi yang dilakukan dalam menerapkan strategi penjualan dengan menggunakan sistem lelang pada Konveksi CV Tri Dewa Nusantara Kecamatan Pagerwojo Tulungagung?

Penelitian ini menggunakan jenis penelitian kualitatif dengan pendekatan studi kasus, sumber data yang diperoleh dari informan, situasi lokasi, dan berkas dokumentasi. Teknik pengumpulan data dengan wawancara, observasi, dan dokumentasi serta menggunakan teknik analisis data dan pengecekan keabsahan temuan.

Hasil penelitian ini adalah sebagai berikut: 1) Strategi penjualan menggunakan sistem lelang yang diterapkan oleh CV Tri Dewa Nusantara dalam meningkatkan produktivitas kerja yaitu dengan melakukan promosi, mempertahankan kualitas, berinovasi atau menciptakan inovasi, memberikan pelayanan yang baik, dan memperhatikan target dan keadaan pasar. 2) Kendala yang dihadapi yaitu keterlambatan pengiriman bahan baku, kenaikan harga bahan, kontrak kerja pendek, kurang tercukupinya tempat produksi. Solusinya yaitu menyediakan stok bahan baku, dan menambah jumlah karyawan dan jumlah jam kerja/ lembur.

Kata Kunci: Kerja, Produksi, Strategi Penjualan.