

DAFTAR ISI

Halaman Sampul Luar	
Halaman Sampul Dalam	
Halaman Persetujuan.....	iii
Halaman Pengesahan	iv
Halaman Motto.....	v
Halaman Persembahan	vi
Kata Pengantar	vii
Daftar Isi.....	viii
Daftar Tabel	ix
Daftar Gambar.....	xiv
Daftar Lampiran	xv
Abstrak	xvi
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	9
C. Tujuan Penelitian	10
D. Kegunaan Penelitian.....	10
E. Ruang Lingkup dan Keterbatasan Penelitian	11
F. Penegasan Istilah	12
G. Sistematika Penulisan Skripsi	14

BAB II LANDASAN TEORI

A. Pengertian Strategi Pemasaran	16
B. Pengertian Layanan <i>M-Banking</i>	18
C. Pengertian Kualitas Produk.....	24
D. Pengertian Kualitas Pelayanan	30
E. Pengertian Kepuasaan Nasabah	33
F. Penelitian Terdahulu	37
G. Kerangka Konseptual	48

BAB III METODE PENELITIAN

A. Pendekatan dan Jenis Penelitian.....	50
B. Ruang Lingkup dan Keterbatasan Penelitian	51
C. Populasi, Sampel, dan Sampling.....	53
D. Teknik Pengumpulan dan Sumber Data.....	55
E. Analisis Data	57

BAB IV HASIL PENELITIAN

A. Deskripsi Objek Penelitian.....	65
B. Deskripsi Responden.....	71
C. Deskripsi Variabel Penelitian.....	75
D. Uji Instrumen	77

BAB V PEMBAHASAN

A. Pengaruh layanan <i>m-banking</i> terhadap kepuasaan nasabah.....	86
B. Pengaruh kualitas produk terhadap kepuasaan nasabah	88
C. Pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepuasaan nasabah	90
D. Pengaruh <i>m-banking</i> , kualitas produk, kualitas pelayanan	92

BAB VI PENUTUP

A. Kesimpulan	95
B. Saran.....	96

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN-LAMPIRAN