

DAFTAR ISI

Halaman Sampul Luar	i
Halaman Sampul Dalam	ii
Halaman Perstujuan	iii
Halaman Pengesahan	iv
Halaman Motto.....	v
Halaman Persembahan	vi
Kata Pengantar	vii
Daftar Isi.....	ix
Daftar Tabel	xiii
Daftar Lampiran	xiv
Abstrak	xv
Abstract	xvi

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang	1
B. Identifikasi Masalah.....	13
C. Rumusan Masalah	15
D. Tujuan Penelitian	15
E. Kegunaan Penelitian.....	16
1. Kegunaan Teoritis	16
2. Kegunaan Praktis	16
F. Ruang Lingkup dan Keterbatasan Penelitian	17
G. Penegasan Istilah.....	18
1. Definisi konseptual.....	18
H. Sistematika Penulisan Skripsi	21

BAB II LANDASAN TEORI

A. Manajemen Pemasaran.....	23
-----------------------------	----

1. Definisi Manajemen Pemasaran	23
2. Konsep Pemasaran	25
B. Minat Beli	27
1. Definisi Minat Beli.....	27
2. Aspek-Aspek Minat Beli.....	28
3. Paradigma Islam Tentang Minat Beli	33
C. Media Sosial.....	35
1. Definisi Media Sosial.....	35
2. Karakteristik Media Sosial.....	36
3. Paradigma Islam Tentang Media Sosial.....	40
D. Harga.....	43
1. Definisi Harga	43
2. Indikator Harga	44
3. Paradigma Islam Tentang Harga	46
E. Variasi Produk.....	49
1. Definisi Variasi Produk.....	49
2. Indikator Variasi Produk.....	51
3. Paradigma Islam Tentang Variasi Produk	52
F. Hubungan Media Sosial, Harga dan Variasi Produk Terhadap Minat Beli	54
1. Hubungan Media Sosial Terhadap Minat Beli.....	54
2. Hubungan Harga Terhadap Minat Beli	56
3. Hubungan Variasi Produk Terhadap Minat Beli.....	58
4. Hubungan Media Sosial, Harga dan Variasi Produk Secara Bersamaan Terhadap Minat Beli	59
G. Penelitian Terdahulu	60
H. Kerangka Konseptual	69
I. Hipotesis Penelitian.....	69
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Pendekatan dan Jenis Penelitian.....	63
B. Populasi, <i>Sampling</i> dan Sampel	63

1. Populasi	63
2. <i>Sampling</i>	64
3. Sampel Penelitian.....	65
C. Sumber Data, Variabel dan Skala Pengukuran	66
1. Sumber Data.....	66
2. Variabel	66
3. Definisi Operasional Variabel.....	67
4. Skala Pengukuran.....	70
D. Teknik Pengumpulan Data dan Instrumen Penelitian.....	71
1. Teknik Pengumpulan Data.....	71
2. Instrument Penelitian	71
E. Teknik Analisa Data.....	75
1. Uji Validitas	75
2. Uji Reabilitas.....	75
3. Uji Asumsi Klasik	76
4. Analisis Regresi Linear Berganda.....	78
5. Uji Hipotesis	78
6. Uji Koefisien Determinasi	79
F. Definisi dan Konsep Operasional	80

BAB IV HASIL PENELITIAN

A. Deskripsi Lokasi Penelitian.....	82
B. Karakteristik Responden	83
1. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	84
2. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	84
3. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	86
4. Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan Perbulan	87
C. Karakteristik Sampel.....	88
1. Berdasarkan Frekuensi Pembelian 3 Bulan Terakhir.....	88
2. Berdasarkan Frekuensi Melihat Promosi di Sosial Media	89
3. Mengikuti Akun Media Sosial <i>Instagram</i> Toko Cahaya Jilbab 2 Tulungagung	90

4. Menggunakan Produk dari Toko Cahaya Jilbab 2 Tulungagung	90
D. Hasil Kuisioner Responden.....	91
E. Hasil Pengujian dan Analisis Data.....	96
1. Hasil Uji Validitas.....	96
2. Hasil Uji Reabilitas	99
3. Hasil Uji Asumsi Klasik	100
4. Persamaan Regresi Linear Berganda	104
5. Hasil Uji Hipotesis	106
6. Hasil Uji Koefisien Determinan	110

BAB V PEMBAHASAN

A. Pengaruh Media Social Secara Signifikan Terhadap Minat Beli Toko Cahaya Jilbab 2 Tulungagung	111
B. Pengaruh Harga Secara Signifikan Terhadap Minat Beli Toko Cahaya Jilbab 2 Tulungagung	113
C. Pengaruh Variasi Produk Secara Signifikan Terhadap Minat Beli Took Cahaya Jilbab 2 Tulungagung	115
D. Pengaruh Media Social, Harga Dan Variasi Produk Secara Bersamaan Dan Signifikan Terhadap Minat Beli Toko Cahaya Jilbab 2 Tulungagung ...	118
E. Kerangka Konseptual Setelah Penelitian	123

BAB VI PENUTUP

A. Kesimpulan	124
B. Saran.....	124

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN