

DAFTAR ISI

Halaman Sampul Depan	i
Halaman Sampul Dalam.....	ii
Lembar Persetujuan Pembimbing	iii
Lembar Pengesahan Penguini.....	iv
Halaman Motto	v
Halaman Persembahan	vi
Kata Pengantar.....	vii
Daftar Isi.....	viii
Daftar Tabel.....	xi
Daftar Gambar	xii
Daftar Lampiran.....	xiii
Abstrak	xiv
Abstrac	xv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Konteks Penelitian	1
B. Fokus Penelitian	10
C. Tujuan Penelitian.....	10
D. Manfaat Penelitian.....	11
E. Penegasan Istilah	11
F. Sistematika Penulisan	13

BAB II KAJIAN TEORI

A. Kajian Pustaka.....	17
1. Pengertian Strategi Pemasaran	17
2. Penjualan	20
3. Media Sosial	24
B. Penelitian Terdahulu.....	27
C. Kerangka Konseptual.....	33

BAB III METODE PENELITIAN

A. Pendekatan Penelitian dan Jenis Penelitian.....	35
B. Lokasi Penelitian	36
C. Kehadiran Peneliti	37
D. Sumber Data.....	38
E. Teknik Pengumpulan Data.....	39
F. Teknik Analisis Data	40
G. Pengecekan Keabsahan Temuan	41
H. Tahap-tahap Penelitian.....	46

BAB IV HASIL PENELITIAN

A. Paparan Data Hasil Penelitian	
1. Lokasi Penelitian	48
2. Sejarah Singkat Ms Glow Beauty.....	50
3. Profil Ms Glow Nurul Hidayah.....	52
4. Visi Dan Misi Nurul Hidayah Ms Glow	54
5. Struktur Organisasi	54
6. Media Sosial Nurul Hidayah Ms Glow.....	55
7. Produk-Produk Ms Glow	57
B. Paparan Penelitian	
1. Strategi pemasaran produk Ms Glow Nurul Hidayah	

di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	60
2. Tantangan yang dialami pada Toko Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	73
3. Peningkatan hasil penjualan produk setelah melakukan	
strategi pemasaran Produk Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	74
C. Temuan Penelitian	
1. Strategi pemasaran produk Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	79
2. Tantangan yang dialami pada Toko Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	85
3. Peningkatan hasil penjualan produk setelah melakuka	
strategi pemasaran Produk Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	86

BAB V PEMBAHASAN

A. Strategi pemasaran produk Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	88
B. Tantangan yang dialami pada Toko Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	92
C. Peningkatan hasil penjualan produk setelah melakuka	
strategi pemasaran Produk Ms Glow Nurul Hidayah	
di Desa Bacem Kecamatan Sutojayan Kab. Blitar	95

BAB VI PENUTUP

A. Kesimpulan	98
B. Saran	99

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN