

DAFTAR ISI

Halaman Sampul Luar.....	i
Halaman Sampul Dalam	ii
Halaman Persetujuan.....	iii
Halaman Pengesahan	iv
Halaman Motto.....	v
Halaman Persembahan	vi
Kata Pengantar	vii
Daftar Isi.....	ix
Daftar Tabel	xiii
Daftar Gambar.....	xiv
Daftar Lampiran	xv
Abstrak	xvi

BAB I: PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Identifikasi Masalah	8
C. Rumusan Masalah	10
D. Tujuan Penelitian.....	11
E. Kegunaan Penelitian.....	11
F. Ruang Lingkup dan Keterbatasan Penelitian	13
G. Devinisi Operasional	14
H. Sistematika Skripsi	15

BAB II: LANDASAN TEORI

A. Perilaku Konsumen	18
1. Pengertian Perilaku Konsumen	18

2. Factor-faktor Perilaku Konsumen	20
3. Tipe-Tipe Perilaku Konsumen	21
B. Diskon	24
1. Pengertian diskon	24
2. Jenis-Jenis Diskon	25
3. Tujuan Pemberian Diskon	27
4. Diskon Jual Beli Dalam Prespektif Islam	27
5. Indicator Diskon	29
C. Iklan Online	31
1. Pengertian Periklanan	31
2. Jenis-Jenis Iklan	32
3. Fungsi Iklan	39
4. Pengertian Iklan Online	43
5. Indikator Iklan	45
D. Kemudahan Akses	46
1. Pengertian Persepsi Kemudahan Akses	46
2. Factor Kemudahan Akses	47
3. Indicator Kemudahan Akses	48
E. Pembelian Implusif	48
1. Pengertian Pembelian Implusif	48
2. pengertian Pembelian Implusif Dalam Prespektif Islam	59
3. jenis-Jenis Perilaku Implusif	50
4. Factor Yang Menyebabkan Pembelian Implusif	51
5. Indicator Pembelian Implusif	52
F. Aplikasi Grab	53
1. Sejarah Aplikasi	53
2. Tampilan GrabFood Dalam Aplikasi	54
3. Kekurangan dan Kelebihan	55
G. Kajian Penelitian Terdahulu	56
H. Kerangka Konseptual	63
I. Hipotesis Penelitian	64

BAB III:	METODE PENELITIAN	
	A. Pendekatan Penelitian Dan Jenis Penelitian.....	66
	B. Populasi, Sampel dan Sampling Penelitian.....	66
	C. Sumber Data, Variabel dan Skala Pengukuran	70
	D. Teknik Pengumpulan Data Dan Instrumen Penelitian.....	75
	E. Teknik Analisis Data.....	77
BAB IV:	HASIL PENELITIAN	
	A. Gambaran Umum Objek Penelitian	84
	B. Deskripsi Responden	86
	C. Deskripsi Variabel Penelitian.....	90
	D. Analisis Data	101
BAB V:	PEMBAHASAN	
	A. Pengaruh Diskon terhadap Keputusan Pembelian Implusif Pengguna GrabFood pada Mahasiswa Jurusan Ekonomi Syariah UIN Sayid Ali Rahmatullah Tulungagung	118
	B. Pengaruh Iklan Online terhadap Keputusan Pembelian Implusif Pengguna GrabFood pada Mahasiswa Jurusan Ekonomi Syariah UIN Sayid Ali Rahmatullah Tulungagung.....	120
	C. Pengaruh Kemudahan Akses terhadap Keputusan Pembelian Implusif Pengguna GrabFood pada Mahasiswa Jurusan Ekonomi Syariah UIN Sayid Ali Rahmatullah Tulungagung	123
	D. Pengaruh Diskon, Iklan Online dan Kemudahan Akses terhadap Keputusan Pembelian Implusif Pengguna GrabFood pada Mahasiswa Jurusan Ekonomi Syariah UIN Sayid Ali Rahmatullah Tulungagung.....	126
BAB VI:	PENUTUP	

A. Kesimpulan.....	129
B. Saran	130
DAFTAR PUSTAKA	132
LAMPIRAN-LAMPIRAN	137