

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PERSETUJUAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR LAMPIRAN	x
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB LATIN	xi
ABSTRAK	xiii
<i>ABSTRACT</i>	xiv
الملخص.....	xv
DAFTAR ISI	xvi
BAB I: PENDAHULUAN	
A. Konteks Penelitian	1
B. Fokus Penelitian	8
C. Tujuan Penelitian	9
D. Manfaat Penelitian	9
1. Secara Teoritis.....	9
2. Secara Praktis.....	10
E. Penegasan Istilah.....	10

1.	Penegasan Konseptual	11
2.	Penegasan Operasional	12
F.	Sistematika Pembahasan.....	13
BAB II: KAJIAN TEORI		
A.	Strategi Penjualan.....	15
1.	Produk (<i>Product</i>).....	16
2.	Penetapan Harga (<i>Price</i>)	17
3.	Distribusi (<i>Place</i>).....	18
4.	Promosi (<i>Promotion</i>).....	19
5.	Proses (<i>Process</i>)	19
6.	Orang (<i>People</i>).....	20
7.	Bukti fisik (<i>Physical Evidence</i>)	20
8.	Pendapat Masyarakat (<i>People Opinion</i>)	20
9.	Kekuatan Politik (<i>Political Power</i>).....	21
B.	Jual Beli Online (<i>E-Commerce</i>).....	23
1.	Pengertian Jual Beli Online (<i>E-Commerce</i>).....	23
2.	Tempat Jual Beli Online.....	24
3.	Proses Transaksi.....	26
4.	Jenis Transaksi	28
C.	Etika Bisnis Islam	31
1.	Pengertian Etika Bisnis Islam	31
2.	Prinsip-Prinsip Etika Bisnis Islam	33
D.	<i>Fake Order</i>	37
1.	Pengertian <i>Fake Order</i>	37
2.	<i>Fake Order</i> dalam Penjualan Online di Shopee.....	39
3.	Langkah-Langkah <i>Fake Order</i>	40
E.	Penelitian Terdahulu.....	42
BAB III: METODE PENELITIAN		
A.	Jenis dan Pendekatan Penelitian	47
1.	Jenis penelitian.....	47

2. Pendekatan Penelitian	48
B. Lokasi Penelitian	49
C. Kehadiran Peneliti	50
D. Sumber Data.....	50
1. Data Primer	51
2. Data Sekunder.....	52
E. Teknik Pengumpulan Data.....	52
1. Wawancara Mendalam (<i>in Depth Interview</i>)	52
2. Observasi (<i>Observation</i>)	53
3. Dokumentasi (<i>Documentation</i>)	54
F. Teknik Analisis Data	54
1. Kondensasi Data (<i>Data Condensation</i>)	55
2. Penyajian Data (<i>Data Display</i>)	55
3. Penarikan Kesimpulan/Verifikasi (<i>Conclusion Drawing/Verifications</i>)	56
G. Pengecekan Keabsahan Data	56
H. Tahap-Tahap Penelitian.....	58
1. Tahap Persiapan	58
2. Tahap Pengumpulan Data	59
3. Tahap Analisa Data	59
4. Tahap Pelaporan.....	59

BAB IV: HASIL PENELITIAN

A. Paparan Data.....	60
1. Gambaran Umum Online Shop @Rumahsehat_	60
2. Strategi Penjualan dengan Sistem <i>Fake Order</i> pada Online Shop @Rumahsehat_	62
B. Temuan Penelitian.....	76

BAB V: PEMBAHASAN

A. Strategi Penjualan dengan Sistem *Fake Order* pada Online Shop

Rumahsehat_ Desa Bendiljati Wetan Kecamatan Sumbergempol

Kabupaten Tulungagung	78
1. Strategi Produk (<i>Product</i>)	81
2. Strategi Harga (<i>Price</i>)	82
3. Strategi Tempat (<i>Place</i>)	83
4. Strategi Promosi (<i>Promotion</i>)	83
5. Strategi Orang (<i>People</i>)	83
6. Strategi Proses (<i>Process</i>)	84
7. Strategi Bukti Fisik (<i>Physical Evidence</i>)	84
8. Pendapatan Masyarakat (<i>People Opinion</i>).....	84
9. Kekuatan Politik (<i>Politic Power</i>).....	85

B. Tinjauan Etika Bisnis Islam Terhadap Strategi Penjualan dengan Sistem *Fake Order* pada Online Shop Rumahsehat_ Desa Bendiljati Wetan Kecamatan Sumbergempol Kabupaten Tulungagung

85	
1. Produk (<i>Product</i>).....	87
2. Harga (<i>Price</i>)	88
3. Tempat (<i>Place</i>)	90
4. Promosi (<i>Promotion</i>).....	90
5. Orang (<i>People</i>).....	91
6. Proses (<i>Process</i>)	91
7. Bukti Fisik (<i>Physical Evidence</i>).....	92
8. Pendapatan Masyarakat (<i>People Opinion</i>).....	93
9. Kekuatan Politik (<i>Politic Power</i>).....	93

BAB VI: PENUTUP

A. Kesimpulan	95
B. Saran	96

DAFTAR PUSTAKA.....	97
----------------------------	-----------

LAMPIRAN-LAMPIRAN	102
--------------------------------	------------