

ABSTRAK

Skripsi dengan judul “Desain Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit Untuk Meningkatkan Pengendalian Internal Pada PT Wira Sadana Lestari Cabang Kediri” ini ditulis oleh Lala Elita, NIM. 12403193074, dengan Pembimbing Novi Khoiriawati, S.E., M.Acc.

PT Wira Sadana Lestari Cabang Kediri telah menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan kredit, namun pada praktiknya sering terjadi pada bagian penagihan yaitu terkendala tagihan atau overdue yang melewati batas tempo 30 hari sehingga order baru terpending. Penawaran kredit memang banyak diminati para pembeli, maka dari itu setiap pembeli diberikan kemudahan untuk batas tempo pelunasan piutang. Dampaknya jika piutang tidak dilunasi dengan jatuh tempo akan menghambat kelancaran dalam siklus penjualan perusahaan baik itu pencatatan akuntansi, dan tidak bisa mencetak invoice pesanan barang. Tujuan penelitian ini, yaitu: (1) Untuk mendeskripsikan sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT Wira Sadana Lestari cabang Kediri; (2) Untuk menganalisis kelebihan dan kelemahan sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT Wira Sadana Lestari Cabang Kediri; (3) Untuk mengusulkan desain sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT Wira Sadana Lestari Cabang Kediri. (4) Untuk mengetahui pengendalian internal sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT Wira Sadana Lestari Cabang Kediri.

Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif dengan jenis deskriptif. Data yang digunakan adalah data primer dan data sekunder. Data dikumpulkan dengan melakukan observasi, wawancara dan dokumentasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah reduksi data, penyajian data, dan penarikan kesimpulan menggunakan model Miles dan Hubberman. Pengecekan keabsahan temuan menggunakan triangulasi sumber.

Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa (1) PT Wira Sadana Lestari Cabang Kediri menerapkan sistem informasi akuntansi penjualan kredit sudah mengalami peningkatan baik dari segi fungsi penjualan masing-masing divisi, dokumen, dan pencatatannya; (2) Kelebihan sistem informasi akuntansi pada fungsi yang terkait yaitu perusahaan dapat dikatakan sudah cukup baik dalam pelaksanaan kegiatan. Dokumen yang digunakan, yaitu invoice, dapat mempermudah bagian penjualan untuk memberikan ke bagian divisi untuk disetujui dan diberikan pelanggan. Kelemahannya terdapat perangkapan fungsi, yaitu fungsi penjualan dan fungsi penagihan masih menjadi satu. Dokumen akuntansi yang digunakan pada kartu invoice, hal ini bisa terjadi karena kesalahan penguploadan nama item barang. Sehingga harus membuat ulang dan tidak bisa digunakan lagi. (3) Usulan mengenai sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT Wira Sadana Lestari cabang Kediri yaitu dokumen bagian penagihan dan bagian piutang. (4) Terdapat beberapa unsur yang belum terpenuhi. Meskipun sistem atau prosedur yang terkait dengan penjualan kredit saat ini masih bisa tetap berjalan, akan tetapi menjadi lebih baik apabila mampu menerapkan sistem yang dapat mendukung pengendalian internal perusahaan.

Kata Kunci: SIA, SIA Penjualan Kredit, Pengendalian Internal

ABSTRAC

The thesis with the title "Design of a Credit Sales Accounting Information System to Improve Internal Control at PT Wira Sadana Lestari Kediri Branch" was written by Lala Elita, NIM. 12403193074, with supervisor Novi Khoiriawati, S.E., M.Acc.

PT Wira Sadana Lestari Kediri Branch has implemented a credit sales accounting information system, but in practice this often happens in the billing section, namely problems with bills or overdues that exceed the 30 day due date so that new orders are pending. Many buyers are interested in credit offers, therefore every buyer is given convenience regarding the due date for repayment of receivables. The impact if receivables are not paid off by the due date will hinder the smooth running of the company's sales cycle, including accounting records, and not being able to print invoices for goods orders. The objectives of this research are: (1) To describe the credit sales accounting information system at PT Wira Sadana Lestari Kediri branch; (2) To analyze the strengths and weaknesses of the credit sales accounting information system at PT Wira Sadana Lestari Kediri Branch; (3) To propose a design for a credit sales accounting information system at PT Wira Sadana Lestari Kediri Branch. (4) To determine the internal control of the credit sales accounting information system at PT Wira Sadana Lestari Kediri Branch.

This research uses a qualitative approach with a descriptive type. The data used is primary data and secondary data. Data was collected by observing, interviewing and documenting. The data analysis technique used is data reduction, data presentation, and drawing conclusions using the Miles and Hubberman model. Checking the validity of the findings using source triangulation.

The results of this research show that (1) PT Wira Sadana Lestari Kediri Branch implementing a credit sales accounting information system has experienced improvements both in terms of the sales function of each division, documents and recording; (2) The advantages of the accounting information system in related functions are that the company can be said to be quite good in carrying out activities. The document used, namely the invoice, can make it easier for the sales department to provide it to the division for approval and distribution to customers. The weakness is that there are multiple functions, namely the sales function and the billing function are still one. Accounting documents used on invoice cards, this can occur due to an error in uploading the name of the item. So you have to remake it and it can't be used anymore. (3) Proposal regarding the credit sales accounting information system at PT Wira Sadana Lestari Kediri branch, namely documents for the billing section and receivables section. (4) There are several elements that have not been fulfilled. Even though the system or procedures related to credit sales can currently still operate, it would be better if we were able to implement a system that could support the company's internal control.

Keywords: SIA, SIA Credit Sales, Internal Control