

DAFTAR ISI

Cover dalam	ii
Persetujuan pembimbing	iii
Pengesahan penguji	iv
Motto	v
Persembahan	vi
Kata pengantar	vii
Daftar isi.....	ix
Daftar tabel.....	xi
Daftar gambar.....	xii
Daftar grafik	xiii
Daftar lampiran	xiv
Abstrak	xv
Abstract	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Identifikasi Masalah.....	15
C. Rumusan Masalah	15
D. Tujuan Penelitian.....	16
E. Manfaat Penelitian	17
F. Ruang Lingkup dan Keterbatasan Penelitian	18
G. Definisi Operasional.....	19
H. Sistematika Penulisan.....	20
BAB II LANDASAN TEORI	22
A. Manajemen Pemasaran.....	22
B. Penetapan Harga.....	23
C. Kualitas Produk.....	28
D. Word of Mouth.....	31
E. Kepuasan Pelanggan	34
F. Loyalitas Pelanggan	39

G.	Kajian Penelitian Terdahulu	42
H.	Kerangka Penelitian	47
	BAB III METODE PENELITIAN.....	52
A.	Pendekatan dan Jenis Penelitian.....	52
B.	Populasi dan Sampel Penelitian	53
C.	Sumber Data, Variabel dan Skala Pengukuran.....	56
D.	Teknik Pengumpulan Data dan Instrumen Penelitian	58
E.	Teknik Analisis Data	60
	BAB IV HASIL PENELITIAN	64
A.	Gambaran Umum Perusahaan.....	64
B.	Karakteristik Responden	67
C.	Deskripsi Variabel	71
	BAB V PEMBAHASAN	97
A.	Pengaruh Penetapan Harga, Kualitas Produk, dan <i>Word of Mouth</i> Secara Parsial terhadap Loyalitas Pelanggan dengan Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Mediasi Kartu Seluler di Kabupaten Tulungagung	97
B.	Pengaruh Penetapan Harga Melalui Kualitas Produk terhadap Loyalitas Pelanggan Kartu Seluler di Kabupaten Tulungagung	109
C.	Pengaruh Kualitas Produk Melalui Word of Mouth Terhadap Loyalitas Pelanggan Kartu Seluler Di Kabupaten Tulungagung.	111
D.	Pengaruh Penetapan Harga, Kualitas Produk, dan Word of Mouth Secara Parsial terhadap Loyalitas Pelanggan Kartu Seluler di Kabupaten Tulungagung	97
E.	Pengaruh Kepuasan Pelanggan terhadap Loyalitas Pelanggan Kartu Seluler di Kabupaten Tulungagung.....	112
	BAB VI KESIMPULAN.....	115
	KESIMPULAN	115
A.	Kesimpulan	115
B.	Saran.....	116
	DAFTAR PUSTAKA	118
	LAMPIRAN-LAMPIRAN	