

DAFTAR ISI

SAMPUL LUAR	i
SAMPUL DALAM	ii
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	iii
PERSETUJUAN PEMBIMBING	iv
LEMBAR PENGESAHAN	v
SURAT PERNYATAAN KESEDIAAN PUBLIKASI	vi
MOTTO	vii
HALAMAN PERSEMBAHAN	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
ABSTRAK	xvi
ABSTRACT	xvii
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Fokus Penelitian	7
C. Tujuan Penelitian	7
D. Signifikasi Penelitian	8
E. Batasan Penelitian	10
F. Definisi Operasional.....	10
G. Sistematika Penulisan Skripsi	11
BAB II	14
TINJAUAN PUSTAKA	14
A. Bauran Pemasaran	14
B. Manajemen Pemasaran.....	17
C. Volume Penjualan	22
D. Penelitian Terdahulu	25
E. Kerangka Berfikir.....	29
BAB III	30

METODE PENELITIAN	30
A. Pendekatan dan Jenis Penelitian.....	30
B. Lokasi Penelitian.....	31
C. Kehadiran Peneliti.....	31
D. Data dan Sumber Data.....	31
E. Metode Pengumpulan Data.....	32
F. Teknik Analisis Data.....	33
G. Keabsahan Data.....	35
H. Tahap-Tahap Penelitian.....	36
BAB IV	38
HASIL PENELITIAN	38
A. Paparan Data.....	38
B. Temuan Peneliti.....	47
C. Analisis Data.....	61
BAB V	65
PEMBAHASAN	65
A. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Strategi Pemasaran Pada <i>Showroom</i> Riski Akbar Motor dan Solusinya.....	65
B. Strategi Pemasaran Mobil Bekas Dalam Meningkatkan Volume Penjualan Pada Riski Akbar Motor Kabupaten Kediri.....	71
BAB VI	81
PENUTUP	81
A. Kesimpulan.....	81
B. Saran.....	82
DAFTAR PUSTAKA	83
LAMPIRAN-LAMPIRAN	87