

## DAFTAR ISI

<b>MANAJEMEN PEMASARAN LEMBAGA PENDIDIKAN MELALUI MEDIA SOSIAL UNTUK MENINGKATKAN MINAT PELANGGAN ..i</b>	
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PERSEMPAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>xiii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>xiv</b>
<b>ملخص.....</b>	<b>xv</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xvi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Konteks Penelitian.....	1
B. Fokus dan Pertanyaan Penelitian .....	2
C. Tujuan Penelitian .....	3
D. Kegunaan Penelitian .....	3
E. Penegasan Istilah .....	4
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA .....</b>	<b>10</b>
A. Kajian Pustaka .....	10
1. Manajemen Pemasaran Pendidikan .....	10
a. Pengertian Manajemen Pemasaran Pendidikan .....	10
b. Komponen Manajemen Pemasaran .....	18
2. Media Sosial .....	28
3. Minat Pelanggan.....	31
B. Penelitian Terdahulu.....	32
C. Kerangka Teoritik Penelitian.....	45
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>58</b>
A. Rancangan Penelitian .....	58
B. Kehadiran Peneliti.....	59
C. Lokasi Penelitian .....	60

<b>D. Sumber Data .....</b>	<b>60</b>
<b>E. Teknik Pengumpulan Data.....</b>	<b>62</b>
<b>F. Teknik Analisis Data .....</b>	<b>63</b>
<b>G. Pengecekan Keabsahan Data .....</b>	<b>65</b>
<b>BAB IV PAPARAN DATA DAN TEMUAN PENELITIAN .....</b>	<b>72</b>
<b>A. Paparan Data Penelitian Situs I SMKN 2 Boyolangu.....</b>	<b>72</b>
<b>1. Segmenting Pemasaran Melalui Media Sosial Untuk         Meningkatkan Minat Pelanggan di SMKN 2 Boyolangu. ....</b>	<b>72</b>
<b>2. Segmentasi Melalui Media Sosial Untuk Meningkatkan Minat         Pelanggan di SMKN 2 Boyolangu.....</b>	<b>83</b>
<b>3. Positioning Melalui Media Sosial Untuk Meningkatkan Minat         Pelanggan di SMKN 2 Boyolangu.....</b>	<b>86</b>
<b>B. Paparan Data Penelitian Situs II SMKN 3 Boyolangu .....</b>	<b>92</b>
<b>1. Segmentasi Melalui Media Sosial Untuk Meningkatkan Minat         Pelanggan di SMKN 3 Boyolangu.....</b>	<b>92</b>
<b>2. Targeting Melalui Media Sosial Untuk Meningkatkan Minat         Pelanggan di SMKN 3 Boyolangu.....</b>	<b>98</b>
<b>3. Positioning Melalui Media Sosial Untuk Meningkatkan Minat         Pelanggan di SMKN 3 Boyolangu.....</b>	<b>101</b>
<b>C. Temuan Penelitian.....</b>	<b>110</b>
<b>1. Temuan Penelitian Situs 1 SMKN 2 Boyolangu .....</b>	<b>110</b>
<b>2. Temuan Penelitian Situs II SMKN 3 Boyolangu.....</b>	<b>114</b>
<b>D. Analisis Temuan Lintas Situs.....</b>	<b>127</b>
<b>BAB V PEMBAHASAN .....</b>	<b>133</b>
<b>A. Segmentasi Pasar melalui Media Sosial dalam Meningkatkan         Minat Pelanggan.....</b>	<b>133</b>
<b>B. Targeting Pasar melalui Media Sosial dalam meningkatkan Minat         Pelanggan .....</b>	<b>137</b>
<b>C. Positioning Lembaga melalui Media Sosial dalam Meningkatkan         Minat Pelanggan.....</b>	<b>140</b>
<b>D. Proposisi Penelitian .....</b>	<b>142</b>
<b>BAB VI PENUTUP .....</b>	<b>147</b>
<b>A. Kesimpulan .....</b>	<b>147</b>
<b>B. Implikasi.....</b>	<b>148</b>

<b>C. Saran.....</b>	<b>154</b>
<b>DAFTAR RUJUKAN.....</b>	<b>158</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>162</b>
<b>INSTRUMEN WAWANCARA PENYUSUNAN TESIS MANAJEMEN PEMASARAN MELALUI MEDIA SOSIAL UNTUK MENINGKATKAN MINAT PELANGGAN .....</b>	<b>163</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP .....</b>	<b>196</b>