

DAFTAR ISI

Sampul Luar	ii
Sampul Dalam	iii
Persetujuan	iv
Pengesahan	v
Motto	vi
Persembahan	vii
Kata Pengantar	ix
Daftar Isi	x
Daftar Lampiran	xi
Abstrak.....	xii

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang	1
B. Fokus Penelitian	7
C. Tujuan Pembahasan Penelitian	7
D. Kegunaan Penelitian.....	8
E. Penegasan Istilah.....	9
F. Sistematika Penulisan Skripsi	11

BAB II KAJIAN PUSTAKA

A. Bank Syariah.....	13
1. Pengertian Bank Syariah	13
2. Prinsip-prinsi Bank Syariah	16
3. Jenis dan kegiatan Bank Syariah.....	17
B. Investasi Emas	17
C. Strategi Pemasaran	19
1. Pengertian Strategi	19
2. Pengertian Pemasaran	20
3. Marketing Mix.....	22
4. Hal-hal yang perlu di pertimbangkan sebelum menerapkan Strategi Pemasaran Produk	24

5. Langkah-langkah dalam strategi pemasaran	25
6. Implementasi Strategi	27
D. Penelitian Terdahulu	28

BAB III METODE PENELITIAN

A. Pendekatan Penelitian dan Jenis Penelitian.....	31
B. Lokasi Penelitian.....	33
C. Kehadiran Penelitian	33
D. Data dan Sumber Data	38
E. Teknik Pengumpulan Data.....	43
F. Teknik Analisis data.....	48
G. Pengecekan Keabsahan Temuan	49
H. Tahap-tahap Penelitian.....	52

BAB IV HASIL PENELITIAN

A. Paparan Data.....	54
B. Temuan Penelitian.....	72

BAB V PEMBAHASAN

A. Penyusunan strategi pemasaran dalam meningkatkan jumlah nasabah produk cicil emas pada Bank Syariah Mandiri Cabang Blitar	75
B. Strategi pemasaran dalam meningkatkan jumlah nasabah produk investasi cicil emas pada Bank Syariah Mandiri Cabang Blitar	78
C. Kendala yang dihadapi Bank Syariah Mandiri Cabang Blitar dalam meningkatkan jumlah nasabah produk cicil emas.....	86

BAB VI PENUTUP

A. Kesimpulan	89
B. Saran	90

DAFTAR RUJUKAN

Lampiran-lampiran