

## BAB VI

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Berdasarkan pembahasan yang telah diuraikan pada bab-bab sebelumnya, maka dapat diberikan kesimpulan sebagai berikut:

1. Beberapa faktor yang menyebabkan rendahnya minat anggota terhadap pembiayaan *mudharabah* adalah adanya faktor internal dan eksternal. Faktor internal meliputi sulitnya pembagian bagi hasil atau keuntungan, minimnya Sumber Daya Insani, dan pembiayaan *mudharabah* memiliki resiko tinggi. Sedangkan faktor eksternal disebabkan adanya dari pihak anggota, yaitu *Moral Hazard* atau karakter atau sifat seorang anggota pembiayaan *mudharabah* atau *mudharib* yang dapat dapat merugikan pihak *Baitul Maal wat Tamwil*, *Risk averse* merupakan keadaan dimana anggota pembiayaan *mudharabah* penabung maupun peminjam cenderung menghindari resiko kerugian karena mereka lebih terbiasa dengan sistem bunga, dan minat anggota masih tergolong kecil.
2. Usaha yang dilakukan *Baitul Maal wat Tamwil Istiqomah Tulungagung* dalam mengatasi redahnya minat anggota terhadap pembiayaan *mudharabah* yaitu terdapat tiga cara, yaitu memilih calon anggota pembiayaan *mudharabah* yang tepat, dengan melakukan sosialisasi lembaga kepada masyarakat, dan meningkatkan pemahaman Sumber Daya Insani tentang pembiayaan *mudharabah*.

3. Kendala yang dihadapi *Baitul Maal wat Tamwil* dalam mengatasi rendahnya minat anggota terhadap pembiayaan *mudharabah* di *Baitul Maal wat Tamwil Istiqomah Tulungagung* yaitu kesulitan perhitungan bagi hasil atau keuntungan, terbenturnya persyaratan seperti jaminan, dan karakter anggota pembiayaan *mudharabah* yang kurang bagus.
4. Cara mengatasi kendala rendahnya minat anggota terhadap pembiayaan *mudharabah* di *Baitul Maal wat Tamwil Istiqomah Tulungagung* terdapat beberapa cara, yaitu menetapkan nilai cicilan bagi hasil dari awal perjanjian, mempermudah calon anggota pembiayaan *mudharabah* dalam hal persyaratan seperti jaminan, survey anggota pembiayaan *mudharabah* diperketat

## **B. Saran**

Berdasarkan kesimpulan diatas, maka penulis memberikan beberapa saran yang mungkin bermanfaat, yaitu:

1. Bagi Lembaga

Bagi *Baitul Maal wat Tamwil Istiqomah Tulungagung* perlu melakukan sosialisasi yang menyeluruh tentang produk-produk dari lembaga keuangan syariah khususnya produk pembiayaan *mudharabah* untuk meningkatkan pemahaman masyarakat secara umum. Dengan adanya sosialisasi ini pembiayaan bagi hasil dapat meningkat karena dipengaruhi oleh permintaan masyarakat terhadap produk pembiayaan bagi hasil khususnya pada pembiayaan *mudharabah*.

## 2. Bagi Akademik

Penelitian ini dapat dijadikan bahan referensi dan dokumentasi bagi pihak kampus sebagai bahan acuan penelitian yang akan datang selain jurnal dan buku yang sudah ada.

## 3. Bagi Peneliti Selanjutnya

Agar peneliti selanjutnya dapat mengkaji lebih dalam mengenai faktor rendahnya minat anggota pada pembiayaan *mudharabah* atau dapat dijadikan pertimbangan dalam penelitian selanjutnya.